



## Lösungen aus einer Hand

Die MKW, Mitteldeutsche Hartstein- Kies- und Mischwerke GmbH, produziert und liefert seit drei Jahrzehnten hochwertige Baustoffe für Bauvorhaben aller Art und Größe. An unseren 15 Standorten in Hessen, Thüringen und Sachsen-Anhalt veredeln wir Fels und Lockergestein zu Edelsplitten, Gleisschotter, Frostschutz und Mineralgemischen. Qualität und Service für unsere Kunden sind für uns das oberste Ziel. Die hohe Leistungsbereitschaft und fachliche Qualifikation unserer Mitarbeiter bilden die Basis unseres Erfolges. Die MKW gehört zur Bickhardt Bau Unternehmensgruppe.



Sind Sie auf der Suche nach einer neuen Herausforderung in einem familienfreundlichen, erfolgreichen Baustoffproduktionsbetrieb? Dann kommen Sie in unser Team – wir freuen uns auf Sie! Bauen Sie die Außenstelle in **65451 Kelsterbach** mit auf. Unser Vertriebsteam Hessen mit Sitz in Bad Hersfeld freut sich darauf Sie zu unterstützen.

# VERTRIEBSPROFI (M/W/D) FÜR BAUSTOFFE

## IHRE AUFGABEN

- Aufbau einer Außenstelle im Rhein-Main-Gebiet unseres hessischen Vertriebsbüros Bad Hersfeld für zwei Betriebsstätten
- Vermarktung & Vertrieb unserer Asphaltprodukte im Rhein-Main-Gebiet
- Vermarktung & Vertrieb der Ein- und Ausgangsprodukte unseres Recyclingplatzes
- Professionelle Neukundenakquise
- Betreuung von Bestands- und Neukunden
- Telefonische und persönliche Beratung des Kunden
- Kalkulations-, Angebots- und Auftragsbearbeitung
- enge Zusammenarbeit mit unserem Verkaufsbüro in Bad Hersfeld

## WIR BIETEN

- unbefristete Festanstellung in Vollzeit
- Vergütung nach Tarif, Weihnachts- und Urlaubsgeld sowie VWL
- 30 Tage Urlaub
- einen Firmenwagen mit Privatnutzung
- einen sicheren Arbeitsplatz und ein angenehmes Betriebsklima
- ein anspruchsvolles Betätigungsfeld mit Gestaltungsspielraum in einem zukunfts- und werteorientierten Unternehmen
- Möglichkeit, ein eigenes Vertriebsbüro aufzubauen

## SIE HABEN

- eine kaufmännische oder technische Ausbildung idealerweise in einem Betrieb der Bau- oder Rohstoffbranche
- Kenntnisse über Mischgüter und Recyclingbaustoffe
- Erfahrungen im Vertriebsaußendienst
- Interesse am Umgang mit Menschen, Kontaktfreudigkeit, Offenheit und ein freundliches, verbindliches Auftreten setzen wir deshalb voraus
- Führungsqualitäten, Verhandlungsgeschick und Organisationstalent
- ein Verständnis für Vertragsrecht und -grundlagen ist in der täglichen Arbeitspraxis erforderlich

Wir freuen uns auf aussagekräftige Bewerbungsunterlagen mit der Angabe Ihres möglichen Eintrittstermins und Ihrer Gehaltsvorstellung.